



## **Die Kunst, Mandanten zu gewinnen: Praxisratgeber Kanzleimarketing**

 **Download**

 **Online Lesen**

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

# Die Kunst, Mandanten zu gewinnen: Praxisratgeber Kanzleimarketing

*Angela Hamatschek*

**Die Kunst, Mandanten zu gewinnen: Praxisratgeber Kanzleimarketing** Angela Hamatschek

 [Download Die Kunst, Mandanten zu gewinnen: Praxisratgeber K...pdf](#)

 [Online lesen Die Kunst, Mandanten zu gewinnen: Praxisratgeber ...pdf](#)

## **Downloaden und kostenlos lesen Die Kunst, Mandanten zu gewinnen: Praxisratgeber Kanzleimarketing Angela Hamatschek**

---

454 Seiten

Kurzbeschreibung

Das "Do-it-yourself-Buch" mit Handlungsfeldern, Erfolgshebeln, Umsetzungshilfen, Checklisten.

Suchen Sie nach Lösungen, um

die Beziehung zu Ihren Mandanten noch erfolgreicher zu gestalten,  
häufiger weiterempfohlen zu werden,  
Zusatzleistungen besser zu vermarkten,  
neue Mandantenpotenziale zu erschließen?

In diesem Praxisratgeber finden Sie alles, was Sie dazu brauchen! Angela Hamatschek zeigt Ihnen die Erfolgshebel auf, an denen Sie als Steuerberater ansetzen können - in fünf Handlungsfeldern, praxisnah und leicht umsetzbar.

Die Autorin schöpft dabei aus ihrer mehr als 15-jährigen Erfahrung als Kanzleiberaterin. Anschaulich und anhand von vier unterschiedlichen Kanzlei-Typen - von der Existenzgründerin bis zur Steuerberatungs GmbH - zeigt sie Ideen auf, passt Lösungen der jeweiligen Kanzleisituation an und vermittelt Ihnen, wie Sie ausgewählte Maßnahmen mit "Bordmitteln" umsetzen können.

Inhalt:

Verständliche Darstellung der strategischen Handlungsfelder, mit Erfolgshebeln und Maßnahmenplänen und Umsetzungsbeispielen, die an unterschiedlichen Kanzleitypen ausgerichtet sind.  
Standortbestimmung

Handlungsfeld 1: Die Positionierung - Punktlandung statt Streuverluste.

Handlungsfeld 2: Beziehungspflege - So begeistern Sie Ihre Mandanten.

Handlungsfeld 3: Empfehlungsmarketing - Tu Gutes und lass andere darüber reden.

Handlungsfeld 4: Außendarstellung - Damit Sie am kalten Markt nicht erfrieren.

Handlungsfeld 5: Der Marketingplan - Ihr roter Faden für die Umsetzung.

Glossar. Über den Autor und weitere Mitwirkende

Angela Hamatschek, Diplom-Betriebswirtin (FH), Inhaberin von Kanzlei4you und Partnerin der delfi-net Kanzleiberatung. Referentin und Autorin zu den Themenkreisen Kanzleimanagement und Kanzleimarketing.  
Download and Read Online Die Kunst, Mandanten zu gewinnen: Praxisratgeber Kanzleimarketing Angela Hamatschek #W6LGNA81C4U

Lesen Sie Die Kunst, Mandanten zu gewinnen: Praxisratgeber Kanzleimarketing von Angela Hamatschek für online ebook Die Kunst, Mandanten zu gewinnen: Praxisratgeber Kanzleimarketing von Angela Hamatschek Kostenlose PDF d0wnl0ad, Hörbücher, Bücher zu lesen, gute Bücher zu lesen, billige Bücher, gute Bücher, Online-Bücher, Bücher online, Buchbesprechungen epub, Bücher lesen online, Bücher online zu lesen, Online-Bibliothek, greatbooks zu lesen, PDF Beste Bücher zu lesen, Top-Bücher zu lesen Die Kunst, Mandanten zu gewinnen: Praxisratgeber Kanzleimarketing von Angela Hamatschek Bücher online zu lesen. Online Die Kunst, Mandanten zu gewinnen: Praxisratgeber Kanzleimarketing von Angela Hamatschek ebook PDF herunterladen Die Kunst, Mandanten zu gewinnen: Praxisratgeber Kanzleimarketing von Angela Hamatschek Doc Die Kunst, Mandanten zu gewinnen: Praxisratgeber Kanzleimarketing von Angela Hamatschek Mobipocket Die Kunst, Mandanten zu gewinnen: Praxisratgeber Kanzleimarketing von Angela Hamatschek EPub